



Confidencial

SMART PROJECTS PROPUESTA

*"Soluciones innovadoras de gestión de
proyectos por Aural Networks:
¡Transformando Proyectos con Smart Projects"*

AURAL NETWORKS[®]
SOLUCIONES TECNOLÓGICAS

www.auralnetworks.co

CONTENIDO

1. Problema.
2. Solución.
3. Planes de Smart Projects.
4. Características Principales.
5. Casos de Éxito
6. Ventajas Competitivas
7. Próximos pasos



1. PROBLEMA

La gestión de proyectos enfrenta desafíos como la optimización de recursos, la rentabilidad y la eficiencia

Muchas empresas luchan por mantener el control y la transparencia en sus proyectos, lo que puede llevar a retrasos, exceder el presupuesto y resultados insatisfactorios.



2. SOLUCIÓN

- Smart Projects de Aural Networks ofrece una respuesta integral a estos desafíos.
- Nuestro enfoque innovador integra herramientas financieras y tecnológicas avanzadas con más de 20 años de experiencia en la gestión de proyectos.
- Esto permite a las empresas optimizar recursos, maximizar la rentabilidad y garantizar la eficiencia en la ejecución de sus proyectos.



3. PLANES

- Plan Basic: Gestión simplificada para proyectos pequeños y medianos.
- Plan Entrepreneur: Escalabilidad y innovación para empresas en crecimiento.
- Plan Pro: Gestión detallada para proyectos de envergadura considerable.
- Plan Advance: Soluciones avanzadas para proyectos complejos y de gran escala.



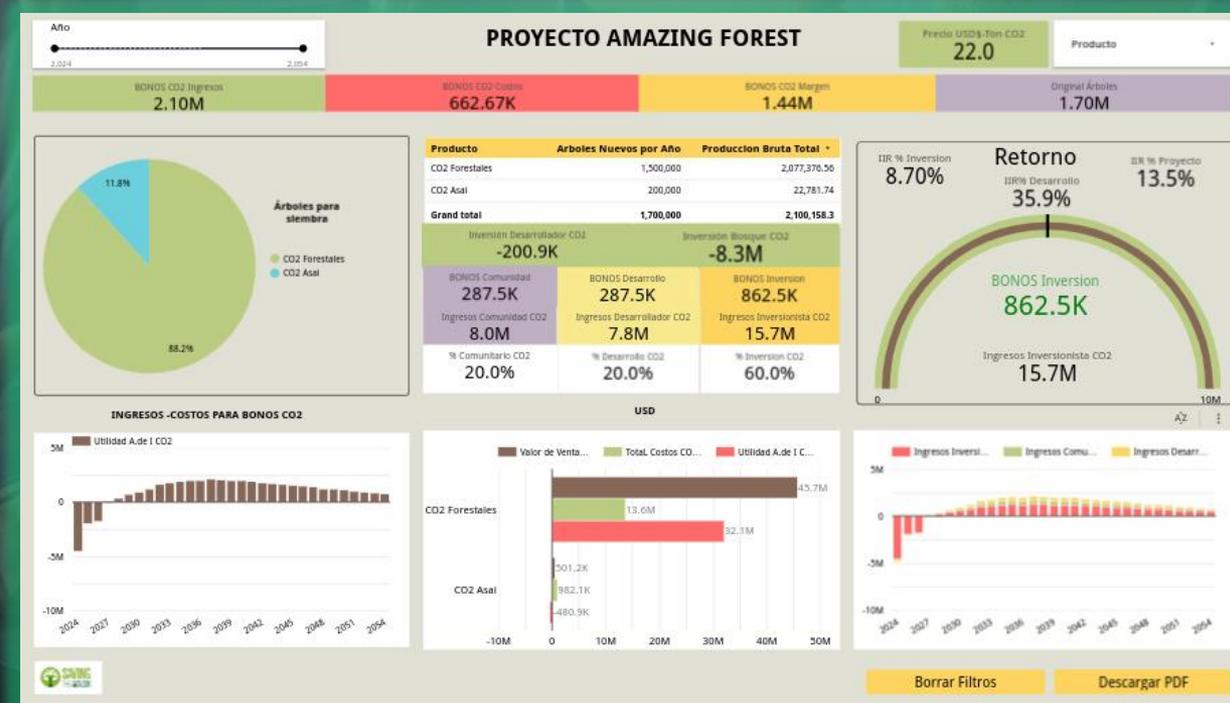
4. CARACTERÍSTICAS PRINCIPALES

AURAL NETWORKS®
SOLUCIONES TECNOLÓGICAS

- Herramientas Financieras y Tecnológicas: Integración de tecnología y finanzas para una gestión eficiente.
- Experiencia de Más de 20 Años: Experiencia probada en proyectos de infraestructura, tecnología y procesos financieros.
- Personalización: Soluciones adaptadas a las necesidades específicas de cada proyecto y cliente.
- Soporte Especializado: Equipo dedicado y recursos adicionales para abordar desafíos complejos.



5. CASOS DE ÉXITO



6. VENTAJAS COMPETITIVAS

- Innovación: Soluciones avanzadas para mantenerse a la vanguardia en un mercado competitivo.
- Rentabilidad: Optimización de recursos y maximización de la rentabilidad del proyecto.
- Eficiencia: Gestión eficaz y detallada para alcanzar los objetivos del proyecto de manera oportuna.
- Personalización: Adaptación a las necesidades y requisitos específicos de cada cliente y proyecto.



7. PRÓXIMOS PASOS

Firma de acuerdo confidencialidad:

- Para la protección bilateral de la información y desarrollo del piloto.

Definición Alcance y Cotización Presentación de la propuesta para el desarrollo del proyecto.

Anticipo del 50% para Iniciar (Si la propuesta es aceptada):

- Se requiere un anticipo del 50% del valor total de la Fase 1 antes de iniciar el proyecto.

Pago del 50% Final al Cerrar la Fase:

- Una vez realizada la entrega del Proyecto, se solicitará el restante final del 50% para dar cierre.
- Las Fases siguientes que puedan surgir se cancelarán de la misma manera; 50% al inicio, 50% al final del desarrollo de la fase.
- Fees mensuales y otros costos que puedan surgir como Asesorías o costos de plataforma, se cotizarán en las propuestas y se cancelarán mes vencido





AURAL NETWORKS[®]

SOLUCIONES TECNOLÓGICAS

www.auralnetworks.co

digital@auralnetworks.co

+1-954-804-8115
+57-314-425-0913

[Facebook](#) | [LinkedIn](#) | [Twitter](#) | [Youtube](#) | [Instagram](#)